

BEDRIJVENLEASE

OPVOLGING & OVERDRACHT



Het BedrijvenLease gedachtegoed

BedrijvenLease, een realist met een missie

Zijn we idealisten of een nieuwe participatiemaatschappij?



"Ik voel me een realist met een duidelijke missie", zegt initiatiefnemer Cees Buys. "En dat voelen wij ons allemaal binnen BedrijvenLease".

Op zoek naar nieuwe kansen voor het MKB

Maatschappelijk gezien staat er veel te veranderen. Grote

economische, demografische, fysieke, milieutechnische en vooral ook technologische veranderingen staan op stapel. Wat we vroeger om de hoek kochten, bestellen we nu met één druk op de knop ergens anders in de wereld. Waar we voorheen voorraden moesten aanhouden of met standaarden moesten werken, kunnen we nu via internet online op afroep en op maat bestellen en binnen enkele dagen in huis hebben. Er ontstaan nieuwe concepten, nieuwe mogelijkheden die meer tegemoet komen aan onze behoefte aan comfort en luxe. Ondernemen betekent zeer alert zijn op dit soort ontwikkelingen met al hun effecten op de huidige praktijk. De wereld om ons heen verandert en daarmee de dynamiek. Geen ruimte voor doemdenken of angst zaaien. Wel ruimte voor nieuwe zienswijzen, kansen en mogelijkheden, zeker voor de startende generatie ondernemers. Kortom: we moeten anders denken en op zoek naar nieuwe (commercieel aantrekkelijke) mogelijkheden.

Niet alleen praten maar ook doen

Binnen BedrijvenLease willen wij zelf bijdragen door te laten zien dat het kan en werkt. De grootschalige kwestie van de stagnerende bedrijfsopvolging in Nederland kunnen we te lijf gaan door primair anders te denken. Anders denken leidt tot anders doen. Onze oplossing heeft voor alle partijen een win-win situatie.

Dé oplossing voor ondernemers die hun bedrijf willen verkopen.

Een geweldige kans voor talentvolle aankomende ondernemers.

Adequate oplossingen voor zowel de financiering als de exploitatie van de onderneming.

BedrijvenLease neemt bedrijven over die kampen met opvolgingsproblemen. Blaast nieuw leven in en creëert waarde

In deze nieuwsbrief:

- Het BedrijvenLease gedachtegoed. Cees Buys, initiatiefnemer, een realist met een missie
- Eerste project van BedrijvenLease, Accountgroep
- BedrijvenLease zoekt de samenwerking
- BedrijvenLease zoekt...
- BedrijvenLease deelt kennis op BOBB lustrumcongres
- Management Groep i.o.

Uitgave van BedrijvenLease NV
Redactieadres: info@bedrijvenlease.nl
www.bedrijvenlease.nl

OKTOBER 2011

Brede dialoog over vernieuwing in het MKB

Verander bestaande denkwijzen; introduceer nieuw denken, doe het anders. BedrijvenLease is niet alleen een bedrijf dat zich richt op bedrijfsovernames en bedrijfsopvolging. Wij bieden tevens een platform voor mensen die met ons willen meedenken over vernieuwend ondernemen in het Midden- en Kleinbedrijf. Wij vinden dat anders denken veel breder moet worden toegepast. Wij roepen daarom iedereen op om via onze site deel te nemen aan een brede dialoog over vernieuwing binnen het MKB. Ondernemerschap in de zorg of het onderwijs hoort daar wat ons betreft ook bij.

BedrijvenLease, een participatiemaatschappij met een ander waardenpalet

We zijn feitelijk een participatiemaatschappij maar wel één met een ander waardenpalet. Tot onze kernwaarden behoren vertrouwen, respect. Winstmaximalisatie maakt plaats voor inkomenscontinuïteit en "graaien" maakt plaats voor "delen met velen". Korte termijn denken maakt plaats voor een lange termijn visie. Wij denken en doen dus anders.

Maatschappelijke verantwoordelijkheid

Nederland heeft meer dan 100.000 MKB-ondernemers die kampen met bedrijfsopvolging. Wij bij BedrijvenLease nemen onze verantwoordelijkheid om die opvolgingsproblematiek te vergemakkelijken door de introductie van een vernieuwend concept. Wij roepen u ook op ons te volgen in onze missie en met ons mee te denken over en mee te doen met de èchte vernieuwing in het MKB.

Wij willen vanuit onze maatschappelijke verantwoordelijkheid samen met u bijdragen aan de continuïteit en de vernieuwing van het MKB segment omdat:

- een groot deel van onze beroepsbevolking in het MKB werkt;
- het MKB een enorm gevarieerd aanbod biedt aan de klant en een halt toe roept aan standaardisering van ons winkelbestand;
- het MKB bijdraagt aan een prettige leefomgeving in onze dorpen en steden.

Onze innovatieve oplossing voor bedrijfsopvolging en bedrijfsoverdracht in het MKB draagt bij aan de instandhouding van het MKB. Wilt u met ons meedenken? Reageer naar: buys@bedrijvenlease.nl

Eerste project van BedrijvenLease: Accountgroep

Het eerste project van BedrijvenLease is Accountgroep, een onderneming in de financiële dienstverlening met een relatief laag risico profiel en een financieel interessant investeringsrendement. BedrijvenLease heeft een meerderheidsbelang (83%) in Accountgroep b.v. (i.o.).

BedrijvenLease wil de komende 2 tot 2 ½ jaar ca 20 bestaande administratiekantoren, enkele AA-kantoren en een RA-kantoor overnemen en in de keten van Accountgroep opnemen. Het gaat om gezonde kantoren die met een opvolgingsprobleem zitten. De kantoren zijn verspreid over Nederland. We kunnen op die manier schaalvoordelen behalen terwijl de kantoren elkaar niet beconcurreren. Het wordt een keten van hoogwaardige financiële dienstverleners die onder hun eigen bestaande naam blijven voortbestaan maar gaan vallen onder de overkoepelende naam Accountgroep. De backoffices van deze kantoren worden zoveel mogelijk gestandaardiseerd waarbij uiterst moderne digitale verwerking de kern is.

Inmiddels worden volop gesprekken gevoerd met eigenaren die hun kantoor willen verkopen en met investeerders die in deze keten willen investeren.

In een volgende nieuwsbrief laten we de directeur, Piet van Heijningen, aan het woord over zijn ambities.

BedrijvenLease zoekt de samenwerking

Onlangs heeft BedrijvenLease een aantal samenwerkingsovereenkomsten afgesloten met specialisten in bedrijfsovernames.

Regio Noord-Oost

Voor Groningen, Friesland en Drenthe is samenwerking gezocht met Marti Koedijk. Marti Koedijk is specialist in bedrijfsovernames. BedrijvenLease is geïnteresseerd in gezonde bedrijven die ter overname aangeboden worden.

Marti Koedijk gaat voor het project Accountgroep een aantal administratiekantoren en mogelijk ook accountkantoren zoeken die geschikt zijn voor overname. Meer informatie over Marti Koedijk is te vinden op <http://www.martikoedijk.nl/>



Het contract tussen Marti Koedijk en BedrijvenLease is op 9 oktober 2011 ondertekend. Namens BedrijvenLease tekende algemeen directeur, Cees Buys het contract.

Regio Noord-West

Op vrijdag 9 september is een samenwerkingscontract getekend tussen Prisma Advies Groep uit Alkmaar en BedrijvenLease. Het werkgebied van BedrijvenLease is hiermee uitgebreid met de voor ons zo belangrijke provincie Noord-Holland (en dan specifiek het gebied boven het Noordzeekanaal). Prisma Advies Groep zal voor BedrijvenLease op zoek gaan naar geschikte overnamekandidaten

die BedrijvenLease met behulp van de expertise van Prisma Advies Groep gaat overnemen. BedrijvenLease gaat vervolgens conform haar concept en via een talentvolle ondernemer die per project wordt aangetrokken, zorgen voor optimaal rendement, optimale waardecreatie en voor continuïteit van de bedrijven die zij overneemt.

De contacten tussen BedrijvenLease en Prisma Advies Groep gaan al langere tijd terug. Wij zijn dan ook zeer blij met de formele bekrachtiging van deze samenwerking.

Meer informatie over Prisma Advies Groep is te vinden op <http://www.prisma-advies.nl/>



Ondertekening van de samenwerkingsovereenkomst met Prisma Advies Groep.
Vlnr: Lucienne Evers (BedrijvenLease), Joost Balthus (Prisma Advies Groep), Helma Zonneveld (Prisma Advies Groep), Cees Buys (BedrijvenLease), Peter Vonk (Prisma Advies Groep).
Foto: Martijn Wokke van KnapWerk

BedrijvenLease breidt het netwerk van bedrijven waar zij mee samenwerkt steeds verder uit om een zo groot mogelijk landelijk dekkend netwerk te krijgen.

BedrijvenLease zoekt....

*Zoekt u een ondernemer aan wie u uw bedrijf in handen durft te geven?
Bent u geïnteresseerd in overname of wilt u zelf een bedrijf opstarten?*

BedrijvenLease zoekt:

MKB'ers die...

een gezond bedrijf hebben opgebouwd en nu op een leeftijd zijn dat er gedacht gaat worden aan het overdragen van het bedrijf.

Ondernemerstalent met....

Lef en een passie voor ondernemen. Wij denken met u mee over nieuwe concepten

en zorgen voor de financiering ervan. U als (startende) ondernemer bent daardoor niet meer afhankelijk van een financiering via de bank.

Investeerders die ...

mogelijkheden zien om te investeren in nieuwe innovatieve concepten in het MKB. Het unieke concept van BedrijvenLease maakt het voor investeerders geweldig interessant om in deze projecten te investeren.

Cees Buys: "BedrijvenLease neemt bedrijven over tegen een klein percentage van de getaxeerde waarde, zeg maar 10%. De overige waarde wordt aan de verkopende eigenaar uitbetaald uit de exploitatie van het overgenomen bedrijf, in gegarandeerde maandelijkse termijnen. De bedrijven staan daardoor voor een laag bedrag op de balans. Het risico voor investeerders is dus vele malen kleiner. Dat maakt het BedrijvenLease concept juist zo aantrekkelijk voor investeerders. Plus dat we natuurlijk sterke innovatieve concepten in de markt zetten."

BedrijvenLease kan veel voor u betekenen. U kunt ons bereiken op mail@bedrijvenlease.nl . U kunt ons ook bellen voor een geheel vrijblijvend gesprek met de oprichter van BedrijvenLease, Cees Buys, telefoon 06 – 51 34 26 49.

BedrijvenLease deelt kennis op het BOBB Lustrumcongres op 12 oktober 2011

De BOBB (Brancheorganisatie Bemiddelaars Bedrijfsoverdracht) vierde op woensdag 12 oktober haar eerste lustrum. Deze mijlpaal is groots gevierd, samen met leden en stakeholders in de wereld van bedrijfsovernames en fusies. Het thema: 'Dealmakers of Dealbreakers, de geheimen van een geslaagde overname'.

Keynote speaker, Rinke Zonneveld, directeur Ondernemerschap bij het Ministerie van Economische Zaken, Landbouw en Innovatie, benadrukte vooral de plek van Nederland in de wereld: wij zijn het 5e meest ondernemende land in de wereld! Maar: Nederland blijft achter op innovatie en innovatie is de bron voor economische vernieuwing.

In workshops werd dieper ingegaan op een aantal belangrijke aspecten van het overnameproces. Er werd veel kennis gebracht en gehaald. Zo ging Martin Kortstee van de Rabobank in op het onderwerp financieren in onzekere tijden en gaf Carine Korteweg van Cordemeyer & Slager Advocaten een aantal juridische tips voor een succesvolle overname. Herman Hassink van Hassink & Hofmann Adviespartners belichtte vooral de creativiteit die nodig is om overnames te laten slagen. Er waren in totaal 10 workshops.

Een ervan werd verzorgd door Cees Buys, de algemeen directeur van BedrijvenLease. Het gesprek in deze workshop ging vooral over de moeilijkheden die MKB'ers ondervinden als zij tegen de pensioengerechtigde leeftijd hun bedrijf willen overdragen. Het is moeilijk ondernemers te vinden die de overname kunnen financieren. De banken zijn een stuk terughoudender geworden. Hier biedt BedrijvenLease met zijn nieuwe overnameconcept nieuwe mogelijkheden. Zowel voor de verkopende eigenaren als voor startende ondernemers. De oplossing die BedrijvenLease biedt, aan de ene kant door inzet van een groep van 15 ervaren management experts en aan de andere kant door ondernemerstalent een kans te geven, zorgde voor veel interesse onder de toehoorders. Als overname moeilijk is dan is BedrijvenLease een goed alternatief. Het congres bood BedrijvenLease ook de gelegenheid om nieuwe contacten aan te knopen.

Al met al was het lustrumcongres een zeer geslaagd evenement waarin heel veel kennis werd overgedragen en er alle gelegenheid was om te netwerken.

Aan het eind van het congres sprak Erik de Zwart. Wij kennen hem allemaal van radio en televisie, maar wist u ook dat hij ondernemer is en in verschillende bedrijven investeert? Erik pleitte vooral voor de innovatieve kracht van nieuwe, social media, en noemde onder andere de combinatie van radio luisteren en TV kijken via je mobiele telefoon.

Managementgroep i.o.

BedrijvenLease werkt nauw samen met een groep van 15 ervaren management experts met kennis en ervaring op tal van terreinen. Zij vullen elkaar aan en zijn gewend om samen te werken. Het zijn specialisten die stuk voor stuk een passie hebben om organisaties succesvol te maken. Scherp, kritisch en altijd denkend in oplossingen.



Albert de Bruijn, een van de initiatiefnemers tot de oprichting van een managementgroep: "de kracht van deze groep is dat het specialisten zijn die complementair zijn qua kennis en ervaring en die uit zijn op samenwerking. Een samenwerking die het succes van de nieuwe onderneming voorop stelt en die oplossingen zoekt voor de uitdagingen waar de nieuwe ondernemer zich voor gesteld ziet."

Gewend als ze zijn aan complexe situaties vinden ze het bouwen van nieuwe ketens een geweldige uitdaging om aan mee te werken. Bruggen slaan, samenwerken, ondernemers en hun medewerkers inspireren voor een nieuwe toekomst in een nieuw te vormen keten; dit geeft hen energie. Dat de weg er naar toe hard werken is en de implementatie gedegen moet worden aangepakt, zien zij als geen ander. Op de website staan ze genoemd onder de voorlopige werknaam "Club van 15".